



Из-за кризиса многие химические предприятия заморозили либо сократили свои инвестиционные программы. Компания «Метафракс» – одна из немногих, которая не просто заканчивает реализацию проекта, но выводит его в стадию промышленной эксплуатации, представляя рынку расширенный ассортимент продуктов блочного полиамида

Компания «Метафракс»

Три проекта одной компании

В I полугодии 2009 года на «Метафракс» было произведено товарной продукции на общую сумму 2,34 млрд рублей, то есть на 47% меньше, чем в аналогичный период прошлого года. Тем не менее, в отличие от других компаний, предприятию удалось закончить этот период с прибылью, что можно считать хорошим результатом на общем депрессивном фоне. Этому в существенной степени способствовала долгосрочная работа, направленная на модернизацию и внедрение новых производств, что обусловило улучшение качества продукции, уменьшение ее себестоимости, а в итоге позволило остаться конкурентоспособными даже в сегодняшних сложных условиях.

История компании «Метафракс» – постоянное развитие, модернизация существующих мощностей и интеграция новых современных производств. Для реализации инвестиционных проектов привлекаются известные западные компании: «Methanol Casale», «Perstorp Formox», «Dynea Chemicals», «Persico», «Pomer Engineering», «J. Matthey», KBR, Air Lipuide

В 2007 году руководство компании заключило три контракта – на приобретение установок по производству полиамида, уротропина и газообразного азота – на сумму более

26 млн евро. Несмотря на неблагоприятные условия, в 2008 году проводились работы по строительству новой установки по выпуску полиамида (сумма капитальных вложений составила более 290 млн рублей), в реконструкцию производства уротропина было инвестировано около 70 млн рублей, начато строительство установки газообразного азота (вложения – более 27 млн. рублей)?.

Наладку установки уротропина планируется закончить в III квартале 2010 года. Часть монтажно-строительных работ осуществлена в 2009 году, в 2010 году – будет завершен монтаж оборудования. Установку газообразного азота планируется запустить в конце 2009 года. Помимо производства газообразного азота, установка полностью обеспечит предприятие сжатым воздухом и таким образом сэкономит энергоресурсы. А новая установка по выпуску блочного ПА 6 (капролона В), поставленная итальянской компанией «Persico», будет запущена уже в октябре 2009 года.

Мощности капролона удваиваются

Мощности блочного ПА увеличатся в два раза, до 1,5 тыс. тонн в год. В год планируется производить 773,4 тонн полиамидных стержней, 368 тонн труб, 408 тонн листов.

«Блочный ПА 6 мы выпускаем уже давно,

– сообщил Николай Илюхин, технический директор «Метафракса» – Еще в ноябре 1970 года впервые в СССР на губахинском химзаводе было освоено промышленное производство капролона. Тогда все оборудование мы собрали сами. Сейчас оно устарело и не отвечает современным технологическим требованиям, и вопрос стоял достаточно остро: закрыть производство, сократив рабочие места, либо провести реконструкцию и удержать завоеванные на рынке позиции. В 2007 году было принято решение строить новую установку, отвечающую современным технологическим требованиям».

Решение принималось еще до кризиса. Контракт был подписан и вступил в активную фазу, поэтому «замораживать» проект уже не было смысла, тем более что уже инвестировано 7 млн евро. Изначально предполагалось, что затраты окупятся на протяжении пяти лет, но в связи со сложившейся сегодня ситуацией на рынке ясно: потребуется несколько большее время.

Преимущество – качество и ассортимент

Эксперты компании признают, что сегодня спрос на ПА 6 значительно упал. В начале 2009 года на «Метафраксе» пришлось законсервировать действующую установку. ►



Рис. 1. Новое производство полиамида



Рис. 2. Территория Компании «Метафракс»

Но в середине года активность потребителей снова начала расти. «Сейчас всем трудно, но мы рассчитываем, что с выходом из кризиса появится и потребность в товаре, и тогда нам будет что предложить», – отметил Н. Илюхин. – Загруженность новых мощностей будет зависеть от спроса на продукцию и эффективной работы отдела сбыта».

На протяжении последних лет доля «Метафракса» на российском рынке блочного ПА составляла не менее 60%, новые мощности и технологии, безусловно, усилили его позиции. «Новое производство позволит улучшить качество продукции, расширить линейку по стретчам, по втулкам, по тонким листам. За счет этого мы сможем потеснить на рынке блочного ПА других российских производителей», – убежден начальник отдела сбыта и рекламы «Метафракса» Александр Ананченко. При доступной цене компания сможет предложить более широкий ассортимент высококачественной продукции. Только втулок планируется производить около 20 разновидностей. Кроме того, новое оборудование позволяет удовлетворять специальные требования заказчиков. В будущем на предприятии планируется организовать производство готовых изделий из блочного ПА.

ПА пойдет в Сибирь

С ростом объемов «Метафракс» планирует развивать дилерскую сеть. Как отмечает Александр Ананченко, ранее при меньших объемах о сбыте волноваться не приходило – все реализовалось практически на месте. Теперь компания планирует открыть представительства в Сибири и на Дальнем Востоке. Правда, там продвигать отечественный капролон будет сложнее из-за дешевого китайского. Кроме китайской, сегодня на российском рынке также представлена дешевая белорусская и более дорогая бельгийская и немецкая продукция. В целом доля импорта не настолько значительна (2% – по оценкам специалистов «Метафракса»), но потенциал

для импортозамещения есть.

Помимо внутреннего рынка, планируются поставки на рынки Беларуси, Украины и Казахстана. «Наш стратегический партнер – Беларусь», – сообщил глава отдела сбыта «Метафракса». – Раньше мы тесно сотрудничали с тремя предприятиями. К сожалению, из-за кризиса поставки двум из них прекратились. Но думаю, сотрудничество возобновится. Мы работали и продолжаем работать с Украиной и Казахстаном. После того как решим вопросы с качеством за счет новой технологии, мы сможем увеличить объемы продаж и здесь».

По независимым оценкам аналитиков «Хим-Эксперта», в 2009 году на российском рынке ПА наблюдается низкая потребительская активность, обусловленная сокращением потребления полиамида в автомобилестроении (отрасль стагнирует из-за финансово-экономического кризиса) и машиностроении.

Блочный полиамид (ПА) или капролон применяется в химической промышленности, машиностроении, судостроении и авиастроении, приборостроении для выпуска втулок, роликов, колец, вкладышей подшипников, клапанов и т.п. Крупнейший российский производитель блочного ПА – «Метафракс». По его собственным оценкам, доля компании на рынке капролона – около 60% (670 тонн). В октябре 2009 года мощности предприятия будут увеличены до 1,55 тыс. тонн. Другие отечественные производители – «Судопластсервис» (Санкт-Петербург), «Капролон» (Гатчина), «Куйбышевазот» (Куйбышев), «Катион» (Москва) – занимают порядка 36-38%. Примерно 2% рынка приходится на белорусский, китайский, бельгийский и немецкий продукт.

«Метафракс» – крупнейший российский производитель метанола (34%) и его производных в России. Группа компаний включает четыре химических предприятия: компании «Метафракс» в Губахе (Пермская область) и «Карболит»

в Орехово-Зуево (Московская область), совместные российско-финские предприятия по производству синтетических смол «Метадина» и «Карбодин», а также ряд строительных, транспортных и сервисных организаций, кирпичный завод и охранный агентств.

В 2008 году на «Метафраксе» было произведено товарной продукции на общую сумму 7,9 млрд рублей, что на 8,2% превышает показатель соответствующего промежутка времени прошлого года. Фактически объем производства метанола составил 962 тыс. тонн, формалина – 268,4 тыс. тонн, КФК – 183,7 тыс. тонн, пентаэритрита – 20,7 тыс. тонн, уротропина – 15,4 тыс. тонн, формиата натрия – 10,3 тыс. тонн, блочного полиамида – 0,67 тыс. тонн, гранулированного полиамида – 0,37 тыс. тонн.

Доля компании на российском рынке формалина – более 80%, карбамидоформальдегидного концентрата – около 80%, полиамида – более 60%, уротропина – более 70%. «Метафракс» – единственный в России производитель пентаэритрита, его продукция занимает более 85% рынка. Общая доля экспорта в производстве – порядка 50%. География поставок компании включает Великобританию, Финляндию, Австрию, Германию, Швейцарию, Японию, Бразилию, Австралию и еще более 20 стран. ■



Россия, 618250, Пермская обл, г. Губаха
тел. (34248) 4-08-98,
факс. (34248) 4-71-72
metafrax@permonline.ru
www.metafrax.ru



Рис. 3. Территория Компании «Метафракс»