

# Есть ли жизнь в кризис?



Российская нефтегазовая промышленность в первом полугодии столкнулась с вызовами, связанными как с распространением коронавируса, так и со снижением цен на нефть, ростом курса доллара. При этом, по статистике предыдущих лет, отрасль нефтегазового машиностроения росла примерно на 2–3 % в год, а экспортные поставки показывали рост в районе 7 %. Сейчас компании ТЭК планируют корректировать свои инвестиционные программы. В ряде случаев речь может идти о достаточно серьезном сокращении — примерно на 20–30 %. По словам заместителя министра промышленности и торговли Российской Федерации Михаила Иванова, в качестве основных приоритетов развития отрасли определено сохранение динамики производства и портфеля заказов, а также увеличение сбыта за счет расширения доли отечественного оборудования на внутреннем рынке.



Сергей Давыдов, директор по производству ГК «Некст Трейд»

С учетом осложнения экономической ситуации компании ТЭК стали обращать больше внимания на производителей отечественного оборудования. Лидерами отрасли уже разработаны долгосрочные программы производства отечественных аналогов импортного оборудования, потребность в которых очевидно возникнет в ближайшие годы. При этом от отечественных производителей потребуются готовность к диверсификации и частичной перестройке производства под меняющиеся нужды рынка.

Как реагируют на сложившуюся ситуацию на предприятиях нефтегазового машиностроения, готово ли производство к переменам, рассказывает Сергей Давыдов, директор по производству ГК «Некст Трейд».

— Группа компаний «Некст Трейд» более 20 лет выпускает уникальное оборудование для эксплуатации на газовых месторождениях в условиях опасных агрессивных сред и является многолетним поставщиком и партнером ПАО «Газпром».

Первая волна санкций активизировала импортозамещающие конструкторские изыскания группы компаний «Некст Трейд» в технологиях производства антипомпажных и регулирующих клапанов, применяющихся для предотвращения разрушающих явлений в турбинах. В 2015 году между ПАО «Газпром» и многопрофильной группой компаний «Некст Трейд» была подписана программа на разработку и проведение испытаний антипомпажного клапана. Уже в 2017 году компания «Некст Трейд» поставила первую серийную партию клапанов на Волгоградское ПХГ.

Сейчас мы готовы взяться за новые задачи, предложенные ПАО «Газпром» отечественным производителям.

В настоящее время ПАО «Газпром» организована работа по привлечению промышленного потенциала регионов Российской

Федерации к решению задач, направленных на импортозамещение продукции, применимой или планируемой к применению в производственной деятельности компаний Группы «Газпром». Так, 20 февраля 2020 года был опубликован перечень наиболее важных видов продукции для импортозамещения и локализации производств с целью технологического развития ПАО «Газпром».

— Проанализировав предложенный перечень, мы решили попробовать свои силы в производстве трубопроводной арматуры для температуры свыше 560 °С из жаропрочных марок стали (PI-91, DI-59), замещающей продукцию Vorr & Reuther (Германия). Предполагается, что данная продукция будет производиться для нужд ООО «Газпром энергохолдинг» — крупнейшего в России владельца электроэнергетических активов.

Через Ассоциацию «Кластер производителей нефтегазового и химического оборудования Воронежской области» нами была направлена заявка в адрес Департамента 335 ПАО «Газпром» и получено подтверждение готовности к сотрудничеству.

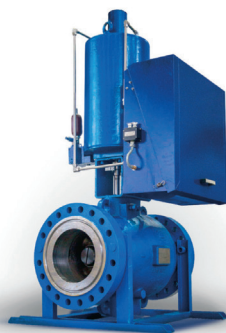
Ранее ГК «Некст Трейд» не выпускала оборудования, рассчитанного на работу в условиях высоких температур, но опыт, накопленный при разработке и вводе в эксплуатацию уникального высокотехнологичного оборудования для эксплуатации

# Продукция ГК «Некст Трейд»

В настоящее время в рамках исполнения программы импортозамещения мы изготавливаем и поставляем следующую продукцию:

- регулирующие и антипомпажные клапаны – аналог Mokveld valves;
- клиновые задвижки – аналог продукции Roforge, UFR, LOG;
- задвижки шибберные – аналог продукции фирмы Cameron, FMC
- вентили игольчатые – аналог продукции фирмы Swegelok;
- комплектующие к импортному оборудованию нефтегазового комплекса, в том числе нестандартного эксплуатируемого при рабочих давлениях до 70 МПа в условиях повышенного содержания  $H_2S$ ,  $CO_2$  в массовых долях до 25 %.

## КЛАПАНЫ РЕГУЛИРУЮЩИЕ АНТИПОМПАЖНЫЕ



Клапан антипомпажный  
серии НТ-АПК  
Ду 200-500 мм Ру 10-50 МПа

## КЛАПАНЫ РЕГУЛИРУЮЩИЕ УГЛОВЫЕ



Клапан регулирующий (угловой)  
серии НТ-РК  
Ду 50-150 мм Ру 50 МПа

## ЗАДВИЖКИ КЛИНОВЫЕ



Задвижка клиновая серии НТ-ЭК  
Ду-15-50 мм Ру 2,0-70 МПа



Задвижка фонтанная серии НТ-ЗФМ  
Ду 50-150 мм Ру 70 МПа

в условиях высокого давления, многолетнее успешное сотрудничество с научными институтами при разработке новых марок стали позволяют нам рассчитывать на успешную реализацию поставленной задачи.

Недавно аналогичный проект ГК «Некст Трейд» начала разрабатывать для ПАО «Интер РАО» и сейчас уже идет оформление технического задания на проектирование и опытно-промышленную эксплуатацию оборудования со сходными техническими характеристиками и эксплуатационными условиями.

Разумеется, в обоих проектах речь не идет о серийном производстве. Это задача для небольшого наукоемкого предприятия, которое готово заниматься инновационными разработками с прицелом на будущее. Именно таким предприятием является ГК «Некст Трейд». Технологическая и научная база ГК «Некст Трейд» позволяет выполнять сложные проекты, а решение инновационных задач является основой стратегии развития — предприятие всегда специализировалось на производстве сложного в эксплуатации, мелкосерийного, уникального оборудования.

— При параллельном выполнении проектов ПАО «Газпром» и ПАО «Интер РАО» мы диверсифицируем как производственные,

так и временные риски — идентичные технические задания сокращают время на проектные работы и разработку конструкторской документации, — рассказывает Сергей Давыдов.

Проанализировав техническое задание, мы уже сейчас можем сказать, что 90 % производства возможно осуществить на технологической базе нашего предприятия без привлечения аутсорсеров. Исключением может стать только разработка сплава, отвечающего требованиям эксплуатации. Однако успешный опыт сотрудничества с НИТУ «МИСиС» при разработке технологии выплавки стали СА6NM по стандарту ASTM 487 дает нам уверенность в том, что с этой задачей мы также успешно справимся. Кроме того, с 2016 года в составе ГК «Некст Трейд» работает собственное литейное производство — завод «Некст Трейд». Тот факт, что предприятия-лидеры ТЭК в новых рыночных условиях пытаются создать «запас прочности» и делают ставку на отечественного производителя, дает нам возможность для дальнейшего развития. В рамках выполнения работ по проектам мы сможем отработать новые технологии плавки и изготовления корпусных деталей из полученных материалов, развить технологии сварки и жаропрочной наплавки — то есть выполнить практические шаги

для технологического и стратегического развития предприятия. В рамках исполнения технического задания проекта ПАО «Интер РАО» мы планируем проработать возможность использования жаропрочных композитных материалов, в частности для выполнения корпуса детали.

По предварительным расчетам на выполнение проектов нам потребуется около двух лет, в течение которых будет создана конструкторская документация, опытно-промышленные образцы, проведены испытания и сертификация.

**НЕКСТ ТРЕЙД**  
ГРУППА КОМПАНИЙ

ГК «Некст Трейд»  
394038, Россия, г. Воронеж  
ул. Дорожная, д. 17, лит «З»  
тел/факс +7 (473) 260-50-05

e-mail: [mail@nt-group.ru](mailto:mail@nt-group.ru)  
[www.nt-group.ru](http://www.nt-group.ru)